福州浙江温州百援精养机油保养

发布日期: 2025-09-22

从经典的木桶理论,我们早已知晓,一个木桶能承载多少水,完全取决于**短的那块木板。 发现了问题,自然就要对症下药,这是才是解决问题的科学态度。百援精养服务团队在走访门店 过程中,发现有些门店缺流量,有些门店缺技术……经过归纳提炼,百援精养团队提出了缺流量、 缺数据、缺绩效、缺人手、缺网箱、缺技术、缺挖掘、缺油卡这八种病症,统称为八缺。为 此,**重阳子带领各板块身经百战的**,举办八缺门店诊断与治理大会。2022"迎变而上,笃行 致远"百援家族大会由此应运而生。福州浙江温州百援精养机油保养百援精养副总经理王靖在接 受AC汽车采访时表示,纵观国内后市场前期是呈井喷式发展。

如果把汽车后市场比作一个偌大的江湖,门派林立、群雄争霸,很显然,不同门派之间各有奇招,打法也不尽相同。在这之中,成立于2016年的百援精养通过对市场发展趋势的准确判断,从细微处着手,从下沉市场开始深耕,逐渐脱颖而出。百援精养成立于2016年,短短6年发展出1500家门店,且加盟店以每年200家的速度递增,2021年初突破千家,***目标是要在2030年做到5000家门店······百援的版图仍在扩张,而回望来路,"一切从市场实际出发"正是百援能屹立业界前沿的***法门。

总部相当于火箭,卫星可相当于门店,大区和运营中心相当于卫星张开的两个太阳能板。总部通过品牌、运营体系、决策系统等强大推力将门店发射至轨道;随后门店在既定轨道经营过程中,大区和运营中心不断进行辅导和监督管理,形成总部对大区,大区对运营中心,运营中心对门店的一整套完整服务体系。"经过层层分级,能够有效地对加盟店进行直接管控,既可以保证门店能与总部进行高度协同,又能使门店保持旺盛的生命力。实际上,总部给予的拓客活动支持、产品支持、技术支持、运营支持等,才是门店能够积极配合的主要原因。"全国几十万家门店,

真正有方向感的门店其实是不多的,大家都在泥沼中等着被拉上岸。

当解决了单店盈利模式以后,就必须思考你的连锁盈利模式。你靠什么赚钱?特别是以授权加盟为主营业务的连锁,这个店也不是你的,赚的钱也不一定给你,光靠加盟费是赚不到钱的。所以,你的连锁盈利模式是什么?其实还是包含两个部分:1、产品模式;2、销售模式。连锁靠什么产品赚钱,靠什么项目赚钱?你必须弄清楚这个问题。当弄清楚这个问题以后,就需要思考,怎么样把这个赚钱的产品和项目卖出去。你怎么能让别人买你的产品?有没有明显的差异化是非常关键的,尤其是我们做连锁的,几百家门店,凭什么从你总部而不从其他供应链上买产品?连锁必须建设自己的产品供应链。从启蒙阶段、拉动阶段、发展阶段来看,应该怎样建设你的产品链?这是连锁盈利的产品模式要解决的问题。前期给全国门店做咨询、辅导、培训的过程,也是在边实战边探索,边总结边完善。福州浙江温州百援精养机油保养

对于养护为主营业务的门店的营销,我们的观点是不能去拔毛,你必须等着它掉毛。福州浙 江温州百援精养机油保养

赵明强调,一个流派并不是一招一式,而是立体的和体系的,并且自己的体系里有很多东西是别的流派很难去模仿或者抄袭的。"要做连锁,首先就要确保自己的这一套理论和体系,能让单店盈利,当一个连锁体系单店盈利都解决不了,根本就谈不上连锁,这是第1个维度。其次就是在连锁体系里,你如何去管理物流配送等。因此,连锁是一个复杂的概念。"近日,《汽车服务世界》对百援精养CEO赵明进行了专访,以下为专访内容摘选,和读者分享。福州浙江温州百援精养机油保养

广州百援精养汽车信息技术有限公司属于汽摩及配件的高新企业,技术力量雄厚。公司是一家有限责任公司(自然)企业,以诚信务实的创业精神、专业的管理团队、踏实的职工队伍,努力为广大用户提供***的产品。以满足顾客要求为己任;以顾客永远满意为标准;以保持行业优先为目标,提供***的基础养护,换件养护,定程养护,深化养护。百援精养顺应时代发展和市场需求,通过**技术,力图保证高规格高质量的基础养护,换件养护,定程养护,深化养护。